

LIST REKOMENDACYJNY DLA



Jako ambitnie działający polski producent drzwi i ścianek stalowo – szklanych, stale dążymy do wzmacniania naszych wpływów na rynku rodzimym oraz rynkach zagranicznych. Francja była dla nas jedną z destynacji biznesowych, które chcieliśmy rozwijać i zależało nam na tym, by wszelkie kroki w tym kierunku prowadzić w sposób przemyślany oraz dostosowany do specyfiki tego rynku.

Było to podstawą do decyzji o nawiązaniu współpracy z Panią Anną Kostrzewską, założycielką i właścicielką firmy LaCle Consulting. Otrzymaliśmy dobrze zaplanowane wsparcie w zakresie prospectingu, marketingu w social mediach oraz pierwszych kontaktów z potencjalnymi partnerami. Otrzymaliśmy także konsultacje dotyczące specyfiki biznesu we Francji, co pozwalało na budowanie naszej wiedzy w tym zakresie.

Prócz części ściśle zaplanowanej, nasza współpraca z LaCle Consulting odbywała się także w sposób zwinnie dostosowujący się do wniosków płynących z nabywanego doświadczenia.

Jako Export Manager otrzymywałem każde potrzebne mi wsparcie ze strony zespołu LaCle Consulting. Uważnie słuchano i uwzględniano w działaniach moje wnioski. W bieżących działaniach szczególnie mocno zaznaczyła się Pani Julia Gładych, która z pełnym zaangażowaniem działała w akcjach prospectingowych oraz promocyjnych naszej marki.

Dzięki współpracy z LaCle Consulting pozyskaliśmy pierwsze kontakty, które sukcesywnie rozwijamy.

Polecam.

Maciej Czyrski

Export Manager

OTIF Profil Sp. z o.o.

Witkowo, 25 lipca 2025